

WERDE TEIL VON ROOKS & ROCKS

WIR SUCHEN einen
Geschäftsführenden Gesellschafter
in München (m/w/d)



Einleitung

ROOKS & ROCKS ist ein inhabergeführtes Modeunternehmen im Bereich Maßbekleidung. Das Unternehmen wurde 2012 in Hamburg mit der Vision gegründet die klassische Herrenmode neu zu definieren.

Unsere Herangehensweise ist persönlich, modern, servicebezogen und unsere Leidenschaft für Anzüge kommt klar zum Ausdruck.

Wir bieten unseren Kunden die Möglichkeit ihre Individualität auszuleben und stehen ihnen dabei als Stilberater zur Seite. Aufgrund unserer leidenschaftlichen, kundenbezogene Arbeitsweise ist unser Konzept authentischer und persönlicher als im herkömmlichen Einzelhandel.

Bei uns ist ein Mann mehr als nur seine Kragenweite. Männer haben Ecken und Kanten und sie brauchen keine Hemden, unter denen sie problemlos einen Rucksack tragen können. Wir hören zu und liefern jedem Kunden exklusive Maßkonfektion zu moderaten Preisen. In Berlin wurde 2015 unser zweiter Retail Store eröffnet. Die Reise geht nun weiter!

Zur Verstärkung unseres Teams bieten wir ab August 2019 den Einstieg als

**Geschäftsführender Gesellschafter
in München (m/w/d)**

2012

ROOKS & ROCKS
wurde in Hamburg
gegründet.

2015

Haben wir unseren
zweiten Store in Berlin
eröffnet.

2019

Werden wir weiter
expandieren. Sei unser
Partner!

AUFGABEN

Als unser Partner stehen Dir die Gründer von ROOKS & ROCKS als Mentoren bei jeder Entwicklungsstufe des neuen Retail Store zur Seite. Wir planen gemeinsam und führen gemeinsam den Retail Store auf dem neuen Markt ein (Unterstützung bei der Standortsuche und Standortanalyse und Unterstützung bei der Einrichtungsplanung bis hin zur Eröffnung und darüber hinaus).



Ein typischer Arbeitstag umfasst folgende Aufgaben:

- Du kümmerst dich um den Verkauf, Beratung, Backoffice-Funktionen, Reporting, Lager usw.
- Du stellst sicher, dass unsere Kunden den bestmöglichen ROOKS & ROCKS Service erhalten
- Gemeinsam mit deinem Mentor erarbeitest du Strategien für neue Vertriebsideen, Kooperationen und Marketingmaßnahmen
- Du überwachst die Verkaufsleistung
- Du trägst dazu bei, dass die Qualität im Laden, Service etc. erhalten bleibt.
- Du trägst die Verantwortung dafür, dass alle Verfahren und Richtlinien befolgt werden
- Nach Absprache mit deinem Mentor delegierst du Aufgaben nach Bedarf an das Team
- du stellst sicher, dass die Marke ROOKS & ROCKS korrekt präsentiert wird und dass Merchandising-Richtlinien befolgt werden
- Motiviere dich selbst sowie das Team und optimiere deine Arbeitsabläufe

„Alles Große in der Welt geschieht nur, weil einer mehr tut als er muss.“

- Albert Einstein -

DREI FREUNDE UND IHR TRAUM...

„Selbstständig machen mit der richtigen Idee? Geht gut mit Maßanzügen, dachten wir uns. Heute verkaufen wir unsere Marke Rooks & Rocks in Hamburg und Berlin. Unser Traum war es, einen Ort zu schaffen, an dem Männer sich wohlfühlen und aus dieser angenehmen Situation heraus ihre Anzüge bestellen. Wir möchten das Lebensgefühl Anzug wieder greifbar und für jeden zugänglich machen. Ein großer Faktor dabei ist natürlich die Person, die im Laden steht und deren Beratung. Daher sind wir selbst in unseren Läden vor Ort und sind für die Wünsche unserer Kunden offen.“

Simon, Viktor und Rico.



Anforderungsprofil

ROOKS & ROCKS sucht PartnerInnen, die ein besonderes Faible für hochwertige Mode und Spaß am Umgang mit Menschen haben. Du musst kein Schneider/in sein, um als unser Partner erfolgreich zu sein. Du zeichnest dich durch besondere Motivation, Dienstleistungs- und Service-Orientierung sowie kaufmännisches Know-how aus.

Wir erwarten:

- Erfahrungen im textilen Einzelhandel
- die Fähigkeit Analysen und Berichte sowie Verkaufszahlen zu erstellen und bewerten
- exzellente Umgangsformen und Kommunikationsfähigkeiten
- Leidenschaftliche Kundendienstfähigkeit
- große Eigenmotivation und Erschaffungswillen
- Flexibilität zu Arbeiten von Montag - Sonntag

Wir bieten:

- Beteiligung an der neuen Unternehmung neben deinem regulären Gehalt
- Profitiere von einem etablierten Markennamen und unserem Mentoring
- Großzügige Bekleidungszuschläge, die sich jede Saison ändern
- familiäres Arbeitsumfeld und leistungsstarkes Team
- eigenverantwortliches Arbeiten

Kontakt

Wir freuen uns auf deine Bewerbung. Dein Ansprechpartner ist Viktor Lis. Hier sind unsere Kontaktdaten:

ROOKS & ROCKS

Große Bleichen 21
20354 Hamburg

M. viktor.lis@rooks-rocks.com
H. +49 (0)172 1814424



Bewirb dich jetzt!

Du brennst für unsere Mission und möchtest dich gemeinsam mit uns selbstständig machen?



Wir telefonieren!

Wir melden uns kurzfristig bei dir und besprechen unser Angebot.



Kennenlernen!

Wir laden Dich in unsere Zentrale zu einem persönlichen Kennenlernen ein.
